

5 kérdés magadnak, amikor szoftvert választasz!



Tudtad-e, hogy?

A „dobozos (már kész) szoftverek” többnyire sok céget láttak és szinte minden bennük van már, ami lehet egy cégnek. És viszonylag gyorsan bevezethetők a cégbe.

Ugyanakkor ez a legnagyobb hátrányuk is! Túl SOK információ és tudás van belecsúfolva, ami *nehezen átláthatóvá és kezelhetővé* teszi a programot. Hisz nekünk nem kell mindaz, ami más cégek miatt került bele! Mi a saját cégünk miatt veszünk/készítünk szoftvert, se több, se kevesebb nem kell, igaz?

Emellett nehezen (és emiatt igen drágán) bővíthetők, specializálhatóak. Ez pedig erősen hátráltatja a cégünkben kialakult egyedi folyamatok szoftveres támogatásának megvalósítását.

TEHÁT:

Ha bevállalod, hogy a céged megváltoztatod és majd igazítod a programhoz, akkor „dobozos program”. Ha elvárod a szoftvertől, hogy alkalmazkodjon hozzád nehézségek nélkül, akkor kizárólag az „egyedi program” a jó választás!

Kérlek akkor olvasd el ezt, ha már túl vagy az előző lépésen, vagyis *eldöntötted*, hogy (új) programra van szükséged. Ha az alábbiakat megfogadod, jól választasz és ügyesen megalapozod a következő lépést is, a választott szoftver *bevezetését* a cégbe!

1. Kitűzted már a pontos célt? Az effajta szoftver nem csak egy sima program. Ez lesz céged legfőbb turbó-motorja! **EZT TEDD: egy cél kitalálása az egész projecthez, pl: cég automatizálása, új piacok megszerzése, folyamatok egyszerűsítése, átláthatóság növelése, ügyvezetőből tulajdonos, stb..**
2. Tisztában vagy-e azzal, hogy a jelenlegi szoftveredben mit szeretsz és mit utálsz? Mit tud és mit nem? Ez jól jön majd, amikor döntést kell hozni. **EZT TEDD: gyűjtsd ki pro-kontra egy listába!**
3. Az alapvető döntés: Te és céged szeretne alkalmazkodni egy jól bevált szoftverhez (dobozos szoftver), avagy inkább a szoftvertől várod el, hogy alkalmazkodjon cégedhez (egyedi szoftver)? **EZT TEDD: Nézz meg pár dobozos és egyedi szoftvert is, majd mérleelj és dönts. (lásd „Tudtad-e, hogy” mini-cikkünket balra)**
4. Tájékoztattad a cégben dolgozókat arról, hogy mi fog hamarosan történni és az nekik miért is lesz jó? (hogy pontosan mi és hogyan fog zajlani, azt a JÓ szoftver-bevezető megmutatja Neked lépésről-lépésre. Ha mégsem, hát kérd tőle!) **EZT TEDD: ülj le és beszélj át velük a fentieket, maximum 10 percben!**
5. Tesztelted a bevezetni kívánt szoftvert és a szállítót egy valós, a cégedből származó üzleti folyamattal? Hogy a szoftver azt miképp valósítja, valósítaná meg? **EZT TEDD: jelölj ki egy kellően fontos és komplikált folyamatot, majd kérd meg a bevezető céget, hogy demonstrálják miképp képzelik ők ezt megvalósítani. Így láthatod a problémamegoldó képességüket is rögtön!**

Itt találsz magadnak és cégednek saját programot: www.amtech.hu