



BEVEZETÉS – PRO / KONTRA

PRO - avagy amiből az ügyfelünk profitált

- Tömeges SMS küldési és válasz-fogadási lehetőség marketing célokkal.
- Kintlévőségkezelés tökéletesítése és a ki nem fizetett számlák számának csökkenése.
- Kintlévőségkezelés összekötése SMS küldési lehetőséggel, hatékonyabb, újszerű kezelés



KONTRA - avagy amiből mi tanultunk sokat

- Marketing tudás növekedése, erősebb összefonódás a szoftverek és a marketing között.
- Kintlévőségkezelési tapasztalatok szerzése nagy tartozások esetén, főleg megelőzés tekintetében.
- Rendszeres utánkövetés finomítása, új kollegák, munkatársak esetén azonnali oktatás szükséges a megrendelőnél!!

